

宿州程序员接私活app排行

发布日期：2025-10-25 | 阅读量：44

接私活前需知： 1、一定要需求明确，开发产品并非买手机，都是标品，对于非标品一定要需求明确到一个按钮，防止后面扯皮，产生不必要的麻烦。那怎样才算做到需求明确呢？ 要有需求文档-原型图-ui设计图，一个都不能少。这样需求的具体实现功能既可以明确，又可以在出现加需求该需求的时候来当作证明备查，对于小的需求，我们可以给需求方顺手做了维护良好的关系，但对于可能要几天工作来处理的问题，那可以以这些材料为论据来跟需求方谈增加工时费的问题。 2、开发过程中请一定要经常跟客户同步你的工作里程碑，每个里程碑都让客户确认下是否达到了预期，防止后面万一是你们前期需求沟通不到位导致开发偏离方向而大改。 3、维护期：接私活的维护期一般是一个月，较多三个月，请提前跟客户说明维护期的维护内容为系统的bug修改，而不是给你做需求，防止后面再产生误会。程序员兼职可以从什么平台接私活？宿州程序员接私活app排行

生活不易，程序员接私活似乎成了补贴家用的一种做法。然而“钱难赚，屎难吃”却是千古真理，一两千级别的活，足够你忙活一个；而一两万的事情，能至少不安宁一个月；至于十万级别的所谓“好买卖”，相对会让你较少荡气回肠个几年。不愿意找公司而去找个人接活的人，自然是对成本极其敏感的，锱铢必较并不显见。我见过较奇葩的例子，是广东有家硬件公司问我购买XMove的全部代码，价格500元，还希望为了保证能跑，先付两百元，让我把心爱的电路板寄过去让他们验证功能之后，再付尾款300元。一脸懵逼的我，直接拉黑了那人的，孤身一人在风中凌乱。真的，我乐于将知识和能力不收费地分享给大众，但这样的“生意”，相对不会合作！人总是会不自觉地高估完成任务的速度，低估任务的难度。很多细节在设计时是考虑不到的，之后必然是返工再返工。而墨菲定律会让更多的尴尬出现：明明之前一直很熟悉顺畅的工具方法，用时却总会出问题，陷入调试的汪洋大海中。安庆java程序员接私活网上接单但是接了私活之后，你可能就需要呆在家里干活了。

目前我国外包企业对以上三种人才都有技术、经验以及团队协作能力的需求，但我国现有的几种软件外包人才培养模式还很难满足企业对人才的需要, 具体来看：内核种是正规院校学历教育培训模式，这样培养出的学生能掌握基本的软件开发技术，但缺乏软件开发工作经验、项目交流和团队合作锻炼，企业选择这样的学生需要经过相当的项目知识与技能培训。第二种是民办培训机构培训模式。虽然有的机构重视通用技能培训，但由于软件外包项目因行业不同，会体现出不同的专业性要求，所以学生在专业知识，如金融、物流等方面会有所欠缺。第三种是企业通过内部进行培训，直接让学员接受外包开发经验丰富的工程师及实际的外包项目训练，在团队模式下培养整体的开发和协作技能。但这样的培训模式会给发展中的外包企业增加成本。针对以上的情况，笔者认为，目前国内新出现的一种“技能培训”和“企业实训”相结合的人才培养方式是一

种较好的思路。

接私单的方式 1、靠同学,朋友,同事介绍. 这种方式获得的单通常性价比要高于其他渠道获得的. 有的时候能拿到成本小收益高的订单. 2、在网上找订单,看各种提供散活的网站. 但是这种方式获得的订单,通常是较不具备性价比的,可以说是累死都比不上上班. 其主要原因有两点, 一点是愿意在网站上发布订单的大多都是不愿意在软件上花费过多冲着网络便宜来的, 第二点是软件商本身经过层层转包在网站上找下家来的. 你干了同样多的活,结果拿到的只有层转包商的零头. 3、主动联系并在一些软件公司下,平常可以接到一些零散的单, 价格适中,但是通常对交付时间有严格要求. 在这种私活里的需求分析就是个烦。

关于程序员接私活, 社会各界说法不一. 按照作者的观点来说如果你确实急用钱, 价格又合适, 那就去做. 如果不怎么缺钱, 那就接私活之前要好好考虑. 私活的钱不好挣是一个方面, 更重要的是如果你把做私活的时间花在提升自己上, 产生的价值就要大得多. 等你提升了自己, 提升了固定薪水, 远比拿的这点私活的钱划算. 千万不要“捡了芝麻丢了西瓜”, 如果你主业上遇到了瓶颈, 平时的时间比较充分, 想有一些额外的收入, 同时为了保持技术的熟练度, 这种情况下, 是可以考虑接一些私活的. 对于那种投入时间巨大, 回报很可怜的项目, 千万不要接. 程序员接私活该怎么做呢? 广州前端程序员私活多少钱

聊聊程序员接私活的打开方式。宿州程序员接私活app排行

程序员接活需知新手接活, 需知: 1, 接活前, 先跟美工把报酬讲好, 如果程序员和美编报酬一样的话, 那就不要接. 因为后期的活程序占绝大多数. 而美编的任务比起程序, 差的多. 2, 接活前, 一定要先让, 客户把需求写成书面形式, 然后根据文本里要求的功能, 估价, 如果是整个站的话, 那较好多要点, 因为后期的修改相当烦人. 要的少的话, 修改起来没劲. 如果客户不会写书面要求 的话, 那就不要接了, 因为这将是个无头活. 3, 做活之前, 先跟客户说好了, 文本里有的功能实现, 后添加的功能不要做. (从书面文本发过来那天算起) 4, 跟客户说明, 做完活, 从结账那天起, 就不要管了, 除非客户愿意出维护费或者你自愿. (从客户审核通过, 结账那时起, 即使是后期客户发现bug, 即使是较基本的bug也不要管, 除非客户愿意出钱, 维护, 不要听他们什么, 很好改了, 就一下就完了, 别忘了, 改那么一点是要知识的, 就一点你怎么不改, 这是知识含量., 请不要糟贱自己辛苦学来的程序知识.) 。宿州程序员接私活app排行